ISSUE 1
JANUARY 2020
16+

DEFENSE MARKET NEWS

SUCCESS OF RUSSIAN ARMS IN LOCAL CONFLICTS

RANGE OF HIGH-TECH EXPORT CAN BE EXTENDED

НОВОСТИ РЫНКА ОБОРОННОЙ ТЕХНИКИ
НОМЕР 1, ЯНВАРЬ 2020 ГОДА

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.
Свидетельство о регистрации ПИ №ФС77-22570 от 07.12.2005 г.

MRLSS DEVELOPMENT AND MANUFACTURE
UPGRADE OF THE ARMAMENTS DELIVERED EARLIER
DELIVERY OF SPARE PARTS AND COMPLETING UNITS
SERVICE MAINTENANCE

MULTIPLE ROCKET LAUNCHER SYSTEMS

33, Scientific Lane, Tula, 300004, Russia, Phone: +7 (4872) 46-48-00, 46-46-47, Fax: +7 (4872) 55-25-78, e-mail: mo@splav.com, www.splav.com

СЛОВО ОТ ИЗДАТЕЛЕЙ

Дорогой Читатель!

Рады приветствовать Вас в Новом году. Надеемся, что журнал «Новости рынка оборонной техники» сможет соответствовать насыщенной выставочной программе 2020.

Выставочный год для российских предприятий откроет Defexpo India. Индийские партнеры по традиции «балуют» разнообразием в выборе сроков и места проведения своей основной выставки. В 2020 году она впервые пройдет в городе Лакхнау (Luchnow), столице штата Уттар-Прадеш, в период с 5 по 8 февраля. Проводя выставку в Лакхнау, индийское руководство стремится лишний раз прорекламировать планы по созданию Оборонно-промышленных коридоров в штатах Уттар-Прадеш и Тамил-Наду, где уже получены инвестиционные обязательства в размере около 1 миллиарда долларов США.

Ведущие аэрокосмические компании России «рискуют» провести начало года вдали от Родины, а именно в Сингапуре, где Салон намечен на 11-16 февраля и в столице Чили, городе Сантьяго, где с 31 марта по 5 апреля состоится выставка FIDAE.

Новым пунктом выставочной программы для наших фирм может стать Homeland Security Indonesia, которая состоится в Джакарте с 4 по 6 марта и будет посвящена широкому спектру проблем обеспечения внутренней безопасности Индонезии и стран региона.

Кроме того, отечественные предприятия примут активное участие в третьей Международной выставке вооружения и оборонных технологий ArmHiTec, которая пройдет с 26 по 28 марта в Ереване.

Удачных поездок и интересного чтения.
Юрий Ласкин
Сергей Киршин

«Новости рынка оборонной техники», № 1, 2020 год
Defense Market News, issue 1/2020

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.
Свидетельство о регистрации СМИ ПИ № ФС 77-22570 от 07.12.2005г.

Учредитель:
ООО «Лагук-Медиа-Люкс»
Директор – Ласкин Ю.А.
Заместитель директора – Киршин С.Ю.
Главный редактор – Ласкина Е.Ю.
Редактор – Коробкова О.В.
Дизайн – ООО «АРТ ФРОНТ МЕДИА»

Выпуск подготовлен коллективом ведущих отечественных журналистов с использованием материалов российских и зарубежных СМИ при поддержке сотрудников ООО «Лагук-Медиа-Люкс» и ООО «ИС-Медиа». В номере использованы фотографии предприятий – партнеров и ООО «Лагук-Медиа», в том числе сделанные нашими сотрудниками на международных выставках.

Обложка: тяжелая огнеметная система ТОС-1А (фото: Организационный комитет МВТФ «АРМИЯ-2019»; универсальный патрульный корабль ледового класса проекта 23550 (фото: www.korabel.ru); многоцелевой самолет-амфибия Бе-200 (фото: ПАО «ОАК»).

Издатель выражает благодарность государственным служащим и работникам предприятий, оказавшим помощь в подготовке издания.

Тираж 5000 экз.

Распространяется бесплатно.

International representatives:
Benelux, Cyprus, Greece, Israel
Dimitris Angelopoulos
International Defence
Publications & Events Ltd.
11 Zinonos Sozou str, Office 103, CY-1075
Nicosia, Cyprus,
Tel : 00357-22475406, Fax: 00357-22475606,
Email: dbdc@skynet.be www.dbdcgroup.com
BRUSSELS OFFICE Av. Gribaumont 54,
Woluwe st. Labert, 1200 B
Bruxelles, Belgium, Tel: 0032-27724554

France
Emmanuel Archambeaud, Fabio Lancellotti
Defense & Communication
48 Bd Jean-Jaures
92110 Clichy, France
Tel +331 4730 7180 — Mob +336 1103 9652 —
Fax +331 4730 0189
earchambeaud@defcommunication.com

Представитель в Нижегородской области
Александр Беляев
603139, Нижний Новгород, а/я 55
Тел. +7 (8312) 271 243
Моб. +7 (910) 793 18 59
foto.belyaev@gmail.com

RUSSIAN WEAPONS SELF-PROMOTION IN MIDDLE EAST CONFLICTS

Recent involvement of Russian weapons within the armed conflicts in Middle East has boosted the national defense export. Traditional and new customers were impressed by the Russian weaponry performance in the most hush environment. The brief analysis is based on the open sources information, including Sputnik, RIA Novosti and ITAR TASS agencies.

Aircraft

For the first time since the Soviet Union collapse the Russian Federation has deployed a substantial military contingent abroad to form up a fully operational Khmeimeem air base. The Russian VKS (Air & Space Forces) became a decisive element to turn the scale in favour of Syrian Government in the civil war. According to the Russian MoD the VKS performed over 45,000 flights within four years. At the crucial period the combat planes and rotorcraft performed up to 2-3 flights daily to complete up to 100 flights in total each day.

All types of the war planes and helicopters have been tested including Sukhoi Su-27/35 family multipurpose fighters, Su-34 bombers and Su-57 5th generation aircraft. The rotorcraft work

Impressed by performance of Russian aircrafts in Syria Turkish President Tayyip Erdogan accepted invitation of President Putin to visit MAKS 2019 (photo: MAKS organisers)

Russian Defense Ministry plans to procure more Eleron-3 UAVs (photo:Igor Laskin)

horses, namely Mi-8/Mi-17 combat transport vehicles, as well as Mi-24/35, Mi-28N and Ka-52 gunships have all proved their characteristics.

UAV

Step-by-step Russia has become the world third UAV operator employing around 4,000 units including Forpost-R (re-engined IAI Searcher II), Orion-10 and Eleron-family (all of them domestic designed and built). According to the Russian MoD, its drones have already performed 25,000+ flights lasting over 140,000 hours to trace over 47,500 enemy targets to be destroyed by combat aircraft and helicopters later on. The UAV successes were followed with increase of orders and even unspecified export contracts. At the moment just one figure was released from the Russian MoD which is going to spend around USD 15.5 mln to procure the Eleron-3 lightweight UAV in 2019-2021.

Air Defense

The Russian Air Defense systems are the reverse side of the national success story. According to Evgeny Shugaev, Head of Federal Service on Military-Technical cooperation (FS VTS), the aviation and air defense systems make 40% each of the Russian defense export to Middle East and North Africa. The statement was made at the recent Dubai 2019 Airshow where the Russian military-industrial complex was displayed in full strength under the Rosoboronexport umbrella.

During the Syrian campaign the terrorist drones have been the main threat to the Khmeimeem and Tartus military bases. According to the MoD, during the last 24 months the bases air defense has shot down almost 120 hostile UAVs. Apart of that the Tor-M2 and Pantsir-S1 SHORADs have fired 31 missiles to intercept 27 rockets which were launched from the Idlib de-escalation zone since January 1st, 2019. Needless to say, that both bases remained untouched by the enemy UAVs and rockets to prove the Russian AD efficiency ahead of the extremely costly and useless US systems which turned to be helpless during September attack by the Houthi drones on the Saudi oil industry facilities.

The simple efficiency of the Pantsir-S1 hasn't been proved just by the Russian military professionals. The vehicles are at service with the Syrian Army to be regularly engaged to repel Israeli air raids on Damascus. They also performed successfully against

The international interest in Russian air defense weapons has increased of late (photo: ARMY forum organisers)

Hosted by

Ministry of Defence of The Republic of Indonesia

INDO DEFENCE 2020 EXPO & FORUM

INCORPORATING WITH

INDO AEROSPACE 2020 EXPO & FORUM featuring INDO HELICOPTER 2020 EXPO & FORUM

INDO MARINE 2020 EXPO & FORUM

INDONESIA'S OFFICIAL TRI-SERVICE DEFENCE, AEROSPACE, HELICOPTER, AND MARITIME SECURITY EVENT

4 - 7 NOVEMBER 2020

JIEXPO KEMAYORAN, JAKARTA - INDONESIA

LOCAL INDUSTRY (INDONESIA) CONTACT:

Ms. Lisa Rusli
Project Manager
M : +62 815 1822 716
E-mail : yulisa@napindo.com

Ms. Lizananda. P
Project Executive
M : +62 852 8287 8868
E-mail : nanda@napindo.com

INTERNATIONAL CONTACT:

Ms. Erike Brigitha Malonda
Project Manager
M : +62 815 925 4215
E-mail : erike@napindo.com

Ms. Agnes Nilam Sunardi
Project Executive
M : +62 823 1093 9951
E-mail : agnes@napindo.com

SUPPORTING PUBLICATIONS

APDR, Defence Review Asia, Laguk, Maps & Globe, Military Technology, Naval Forces, Small Arms, petro energy, My Dear Drone, European Security & Defence, Defense Journal, 21AAR

ORGANISED BY

Showing The Way!
Napindo

PT NAPINDO MEDIA ASHATAMA
Jl. Kelapa Sawit XIV, Blok M1 No.10, Kompleks Billy & Moon, Pondok Kelapa Jakarta 13450, Indonesia
Tel: 021 8650962, 8644756, Fax: 021 865 0963
Website: www.napindo.com

www.indodefence.com | www.indoaerospace.com | www.indohelicopter.com | www.indomarine.co

Indo Defence Expo & Forum @IndoDefence @Indo_Defence

Live demonstrations became one of attractions of ARMY 2019 (photo:ARMY forum organisers)

a massive missile strike on the Syrian military objects made by the US, UK and France in April, 2018. The launch of over hundred Tomahawk cruise missiles (of which about 50% didn't even reach the Syrian territory) just came in vain being high-jacked by the Pantsir missiles and gun fire. The Israeli military displayed a movie with one Pantsir destruction but the experts opinion concluded the system wasn't in a combat state to repel the attack.

Actually, Syria hasn't been an initial customer for the Pantsir. In fact, the system had been developed by the Tula-based Shipunov KBP Design Bureau on the USD 760 mln. contract with United Arab Emirates in 1990-s. The system has been actively used by the UAE forces within the operation in Yemen since August, 2015. In contradiction with the Saudi Arabia which had received severe losses from the Houthi missiles and drones, the UAE units have all remained protected from air attacks.

International media claim that UAE deployed several Pantsir to Libya in support of the National Army of Field Marshal Khalifa Haftar. Open sources said that on July 5, 2019 the Pantsir downed a combat aircraft of the Tripoli-based National Accord government.

Unofficial reports said the Ethiopian air defense is operating Pantsir-S1 to protect the dam on the Blue Nile to prevent an attack from Sudan or Egypt, who are angry on the possible cut of the Nile water to their countries.

It looks like there is a long queue of the Pantsir-S1 customers in the region and beyond including Turkey and Saudi Arabia among the many. The Pantsir purchase by these two nations will be absolutely logical keeping in mind the S-400 long range ADS acquisition which has already happened to Turkey and is under consideration by the Saudi. According to Dmitry Shugaev, there are 15 countries in a row to sign up for Pantsir-S1.

Armour

T-90MBT in Syrian army and the Republican Guard have been heavily fighting through the whole campaign, in particular at Palmira, Al-Hader, Nubbol, Zahra and Hama. There have been plenty of reports describing T-90 excellent survivability to allow the crews to survive after several shells hitting the tanks. In comparison with the Iraqi Army which lost 23 US-made Abrams in fights against ISIS terrorists, the Syrian Army just lost a single T-90 in 2015-2019. It looks like this was the main reason for the Iraqi Government to buy T-90MBT from Russia. The same tank forms up a core of the Indian Armoured units.

The BMP-3 AFV has been exported in quantities to both Kuwait and UAE. The Emirates Army have been using dozens of vehicles through the operation in Yemen. While lots of Western-made AFVs have been destroyed over the conflict, the UAE just lost a single BMP-3 vehicle due to the mine blast.

The TOS-1A heavy flamethrower has become one of the latest Russian armoured vehicles tested in combat through the Syrian campaign. The system was reported to bring heavy losses for the terrorists in the fights at Palmyra, Latakia, Idlib, Deraa and Deir ez-Zor. The nick-name «Buratino» (Wooden Toy) shouldn't confuse. The TOS-1A is a deadly weapon to bring a storm of fire on the enemy heads at a distance of 400-6,000m. The system salvo of 24 rockets is able to cover over 4 hectares completely.

Apart of Syria, the TOS-1A was also used by the Iraqi Army at the very critical moment when the ISIS forces had almost reached Baghdad in the summer of 2014. The vehicles played the crucial role in the terrorist defeat.

DEFEXPO INDIA 2020 PITCHING NEW DELHI EMERGING DEFENCE MANUFACTURING HUB

The 11th biennial edition of DefExpo India-2020 will be held from February 5-8, for the first time in Uttar Pradesh capital Lucknow. Main theme of the DefExpo India-2020 will be 'India: The Emerging Defense Manufacturing Hub' and focus will be on 'Digital Transformation of Defense'.

The shows are conducted at an international level, which not only facilitates Business-to-Business interaction with senior foreign delegations but also Government-to-Government meetings and signing of Memorandums of Understanding. The exhibition will also highlight emergence of UP as an attractive destination for investment in the defense sector and act as a platform for alliances and joint ventures in the defense industry.

The northern state has a strong defence industrial infrastructure. It has four units of Hindustan Aeronautics Ltd at Lucknow, Kanpur, Korwa and Naini (Prayagraj), nine ordnance factory units, including Kanpur, Korwa, Shahjahanpur, Firozabad and one unit of Bharat Electronics Limited at Ghaziabad. One of the two Defence Industrial Corridors (DICs) of India is also planned in Uttar Pradesh. The Corridor will encourage Defense Micro Small and Medium Enterprises, including our Indian defense industry and promote Defense Public Sector Undertakings. The other DIC is proposed in Tamil Nadu.

The DefExpo will provide an opportunity to the major foreign Original Equipment Manufacturers (OEMs) to collaborate with the Indian defense industry and help promote 'Make in India' initiative of Prime Minister Shri Narendra Modi.

Round table Conference on Defexpo 2020 in New Delhi (photo:www.defexpo.gov.in)

The DefExpo would provide a unique platform for Defence industry OEMs, exhibitors and private industry to display their latest innovations and capabilities.

Ministerial level delegations from the foreign countries and visitors from all over the country as well as abroad are expected to visit DefExpo and witness India's emergence as a major manufacturing hub providing attractive opportunities for co-development and co-production of defense equipment and systems not only for our defense forces but also for export to the world.

India's Defense Minister Rajnath Singh, speaking at the Ambassadors' Round Table on DefExpo 2020, said: «The DefExpo will be an opportunity to foster partnerships and be part of shared prosperity. These strong ties can boost investment, expand manufacturing, raise the level of technology and accelerate the economic growth of the respective countries. India's defense sector has matured and is exploring mutually beneficial partnerships with friendly nations to set up industries in the country and abroad,» he said.

He highlighted the US$ 130 billion market opportunity on offer in India's defense sector. Official sources said the government has decided on a broad plan to speed up modernization of the Army, Navy and the Air Force under which a range of critical weapons, missiles, fighter jets, submarines and warships will be procured in the next few years.

INDIA STRIVES FOR SOVEREIGN CAPABILITY IN SUBMARINE CONSTRUCTION

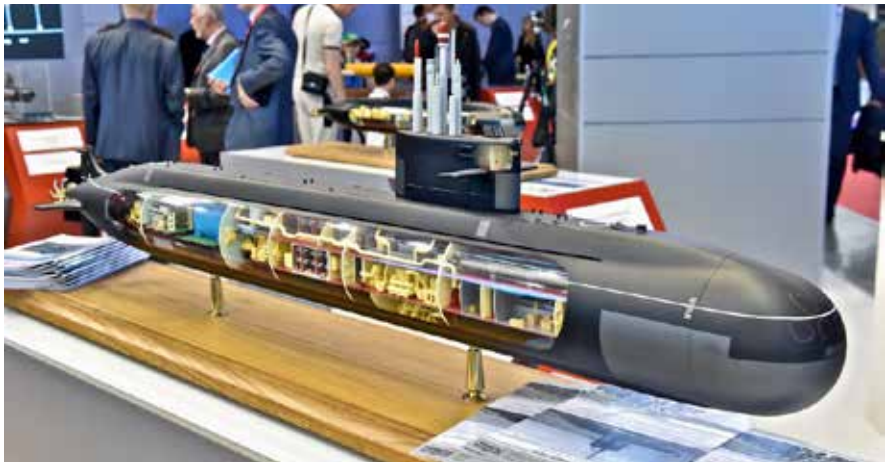
India is gradually moving towards building indigenous capabilities in the private sector to design and manufacture complex weapon systems for the future needs of the Armed Forces.

As a well-known defense analyst Vladimir Karnozov wrote in the article «Developing an Ecosystem for Submarines» in Asia-Pacific Defense Reporter, «India is one of two countries in the Asia-Pacific that, through the involvement of foreign collaborators, pursue a highly ambitious goal of creating a sovereign capability to build, operate and sustain a fleet of 'regionally superior' diesel-electric submarines».

Six Kalvari class (Scorpene) diesel-electric attack submarines under Project 75 are being built by Mazagon Dock Limited with the support and technology transfer from French company Naval Group (former DCNS). As has been reported earlier, two out of six submarines have been commissioned.

Shortly after contracting the French in 2005, New Delhi began looking for a way to establish a second manufacturing line so as not to depend on the foreign collaborator. As a result the Project 75i was announced as a part of the 30 year Plan for indigenous submarine construction which was approved by the Cabinet Committee on Security in 1999.

The first time the Request for Information (RFI) for this project was issued in 2008 and the second time was in 2017. However, after two false starts, India's Project 75i is not very far from the starting point.



Diesel-electric submarine Amur 1650 with AIP (photo: Yuri Laskin)

The Government is yet to decide which of the shortlisted companies can be licensed to enter Strategic Partnership Agreements with foreign collaborators on building the six AIP non-strategic submarines.

In response to Navy's enquiry five Indian entities have submitted Expressions of Interest (EoI) for being the SP in Project 75i. These include MDL, Larsen & Toubro, Reliance Naval and Engineering, Hindustan Shipyard Ltd, Visakhapatnam (HSL), and a proposed special purpose vehicle consisting of HSL and Adani Defence.

Five international contractors have submitted EoIs for selection as the chosen Original Equipment Manufacturers (OEM): Rubin Design Bureau (Russia) has offered its Amur 1650 submarine, Thyssenkrupp Marine Systems (Germany) its Type 218 boat, Naval Group (France) its Shortfin Barracuda, Navantia (Spain) its S-80 and Daewoo (South Korea) its KSS-3 submarine.

While the current plan is to go in for a global competitive process, the official proposal from Moscow is for a government-to-government deal for joint design with the Advanced Technology Vessel Project.

The proposal is for joint design and building of a prototype, following which all intellectual property, that is the technical know-how and papers would be transferred to the selected Indian shipyard for construction. Moscow has offered to jointly develop the AIP for the submarine but based on the progress that DRDO has already made.

The proposal means that there are also no limits to the number of submarines that can be built under the project.

The design consultancy for the project is pegged at under $200 million, something that could result in savings of immediate payments for the Navy for its next-generation submarines.

ON THE WAY TO SELF-RELIANCE IN DEFENSE SECTOR

Final Operational Clearance to LCA MK-I was given during Aero India Show 2019

During recent visits to France and Russia Defense Minister Rajnath Singh informed New Delhi's major defense equipment suppliers on taken measures to attract investments in the defense manufacturing sector and openness to further steps that may be required to encourage the 'Make in India' initiative in the sector.

The 'Make in India' plan was launched by Prime Minister Narendra Modi in September 2014 as part of a wider set of nation-building initiatives to make India a $5 trillion economy by 2024.

Just to remind for better understanding, India was the 2nd largest importer of arms during 2014-18 with a share of 9.5% of the total

Last September Indian government cleared the procurement of six squadrons of the indigenous Akash air defense missile systems

The Arjun Mark 1-A, an upgraded version of the first version of the Arjun MBT, will enter in service with the Indian army

Dhanush is the first indigenously built 155 mm x 45 calibre long-range artillery gun with strike range of 38 km

world imports. More than 50% of defense equipment procured between March 2014 and November 2017 were signed with foreign vendors.

Thus dependence on imports of defense equipment constituted national security vulnerability. Indigenization of defense equipment, became therefore, need of the hour.

So, the Initiative was devised not just to help minimizing defense expenditure by a huge margin, but to achieve the goal of indigenization and self-reliance in the defense sector and transform India into a global design and manufacturing hub.

During regular India's Defense Research & Development Organisation directors' conference held last October, major achievements of DRDO and 'Make in India' initiative in general were highlighted.

One should consider the missile programs, and in particular Ballistic Missile Defense (BMD) Program and Anti-Satellite Missile (ASAT) program as key success areas. Last March the Prime Minister announced in a televised address to the nation that the ASAT missile test by Indian scientists had destroyed in a three-minute mission a decommissioned satellite nearly 300 km away. He commended India's first test as a major breakthrough that establishes it as a space power and the fourth country to have used such an anti-satellite weapon after the United States, Russia and China. India officially confirmed that the ASAT missile used in the test was a Ballistic Missile Defense interceptor and part of the Indian Ballistic Missile Defense Program.

The Tejas Light Combat Aircraft, MBT Arjun, Multi-Barrel Rocket System-PINAKA, Akash Surface to Air Missile System, Dhanush Artillery Gun system, various kinds of radars for different roles, sonars, EW systems for land, air and sea have been other major achievements. For most of these systems, India is among 5-7 countries in the world to have developed such capabilities independently. Speaking about key achievements of 'Make in India' one should also mention decision to set up two Defense Production corridors, one each in Uttar Pradesh and Tamil Nadu.

DRDO has set a target for itself to achieve a complete self-reliance in terms of missiles, radars, sonars, torpedoes, armaments and EW systems in the next four to five years' time.

Besides helping in building domestic capabilities, 'Make in India' initiative was also supposed to bolster exports in the long term. India's Defense ministry is shooting to triple exports over this enhanced figure over the next five years. The Defense Production Policy of 2018 stipulates an annual export target of $ 5 billion by 2025.

In a thrust to meet ambitious export targets, Indian defense officials recently made a pitch for defense and aerospace products to over 50 foreign military attaches. They underscored New Delhi's policy and regulatory reforms, which they claimed had cut down licensing requirements and speeded up export clearances, enabling Indian firms to compete better for international tenders.

Indian officials explained that recent increase of country's defense exports was achieved mainly through delivery of aerospace and defense components for global supply chains of foreign aerospace and defense corporations.

In the near future New Delhi is looking at exporting platforms, such as fighter aircraft, helicopters, tanks and artillery guns. Export efforts are facilitated by the fact that there are platforms that have already been purchased by the Indian military, which are world-class and at cost-competitive prices.

MOSCOW AND NEW DELHI WILL JOINTLY MANUFACTURE SPARES IN INDIA

The 19th India-Russia Inter-Governmental Commission on Military and Military Technical Cooperation (IRIGC-M&MTC) meeting, co-chaired by Defense Minister Mr Rajnath Singh and Russian Defense Minister General Sergey Shoigu was held in Moscow last November.

Both sides expressed satisfaction on the progress in implementing ongoing contracts concluded in the recent past. General Shoigu agreed to Singh's request to constitute specific working groups for after-sales support of key defense platforms. Both sides also agreed to intensify efforts to finalize cooperation program for 2021-2030 period.

The two Ministers welcomed the outcome of the first-ever India-Russia Defense Industry Conference held in Moscow on 5 November 2019 and inaugurated by Defense Minister Singh and Russia's Minister of Industry and Trade Denis Manturov.

The Federation of Indian Chambers of Commerce and Industry (FICCI), jointly with the Ministry of Defense brought a 50-member industry delegation to Russia for the Conference. The team from the Indian defense industry included CMDs from public sector companies like Bharat Dynamics Limited, BEML, and GSL, and senior industry leaders from nearly 35 private sector companies like L&T Defense, Bharat Forge, Adani Defense, Texmaco Defense, Alpha Design Technologies, Ananth Technologies, MKU, SMPP, Zen Technologies and others. Besides, senior officials associated with the Tamil Nadu and Uttar Pradesh defense corridors reached out to potential investors to set up manufacturing facilities in these industrial corridors, the industry chamber said.

India's Defense Minister Rajnath Singh in talks with Russian Minister of Industry and Trade Denis Manturov

Russian Defense Minister Sergei Shoigu welcomes his Indian counterpart Rajnath Singh in Moscow

The Indian Air Force is planning to upgrade its Mil Mi-17-family 'Hip' utility helicopters (photo:Rosoboronexport)

The IAF is a large operator of Russian-made aircraft (photo:Rosoboronexport)

The delegation to Russia followed-up to the intergovernmental agreement (IGA) signed on September 4 during the 20-th India-Russia Annual Summit in Vladivostok to operationalize a mechanism for collaboration on joint manufacturing of spare parts, components, aggregates and other products for the maintenance of Russian-origin arms and defense equipment in India under the Make in India program through the transfer of technology and setting up of joint ventures.

«We will soon share with the Russian side the list of spares and items, proposed to be manufactured in India. I hope that Russia will identify the OEMs in the next few months who can partner in production of these spares. We are eager to see several joint industrial activities in India on the basis of the agreement in near future,» Singh concluded.

Russian platforms identified for cooperation to manufacture spare parts and components include Sukhoi Su-30, MiG-29, Mi-17 helicopters, MiG-29 K/KUB, INS Vikramaditya, T-72 and T-90, FICCI stated.

The IGA framework gave the assurance of business order for a minimum of five years. Defense Minister Singh assured that India will provide orders for procurement of agreed quantities at mutually decided price for a period not less than five years.

Moscow and New Delhi will also address «After Sales Support of Equipment of Soviet or Russian origin» already in service with the Indian Armed Forces.

Besides, Rajnath Singh expressed hope that modernization of defense platforms in India by Russian advanced and emerging technologies will give «a massive boost to the two nations' exports to third countries».

SPLAV: NEW POSSIBILITIES OF MRLSs

TORNADO-G MRL system

SMERCH MRLS

JSC SPLAV SPA named after A. Ganichev being a part of Rostec Corporation's Tecmash Concern is the leading enterprise in development and organization of production of the Multiple Launch Rocket Systems (MRLSs) for the Army, Navy, as well as the unguided airborne armament for the Russian Aerospace Forces.

Through the years of its existence, such outstanding systems as GRAD, URAGAN, SMERCH for the Army, GRAD-M, UDAV-1M, OGON', DAMBA, RPK-8 for the Navy have been developed, dozens of unique manufacturing techniques for the rocket projectiles, the artillery shell cases of calibers from 23 to 152 mm made of various materials have been elaborated. Nowadays, our engineering developments and production techniques in the field of the rocket artillery and shell cases production are world-renowned.

Specialists of the enterprise have developed modernization programs for the GRAD and SMERCH systems, which ensured execution of the fire missions on destruction of the enemy over a distance of, correspondingly, 40 and 90 km, enhancement of capabilities of fire engagement against the typical targets, computerization of the fire preparation and delivery, upgrade of the launch vehicles.

Nowadays JSC «SPLAV SPA» named after A. Ganichev" offers at the international defense market upgraded GRAD and SMERCH MRLSs, including different-purpose warheads rocket projectiles with the range of fire of, correspondingly, 40 and 90 km, upgrade of the earlier delivered launch vehicles for these complexes, state-of-the-art TORNADO-G MRLS, rocket projectiles for TOS-1A MRLS, as well as the new generation of the 80mm unguided aircraft rocket armament: HE-Fragmentation penetrating warhead unguided aircraft C-80FP rocket projectile equipped with a small-type high-energy solid rocket propellant motor.

Presently the following systems are being offered for the export deliveries:

GRAD MRLS:

1. 122mm Rocket Projectiles (RPs):

– High-effect warhead 9M521 RP;

– HE-fragmentation separable warhead 9M522 RP;

– Shaped-charge fragmentation submunitions 9M218 RP.

2. 2B17-1 Launch Vehicle (LV) equipped with automated laying fire and control system (ALFCS).

TORNADO-G MRLS:

1. 122mm Rocket Projectiles:

– High-effect HE-Fragmentation warhead 9M538 RP;

– High-effect separable HE-Fragmentation warhead 9M539 RP;

– Shaped-charge fragmentation submunitions warhead 9M541 RP.

2B17M launch vehicle equipped

with ALFCS and ground launch preparation and firing equipment.

TOS-1A Heavy Flame Throwing System:

– 220mm extended range MO.1.01.04M unguided RP.

SMERCH MRLS:

1. 300mm RPs:

– Fragmentations submunitions warhead 9M525 RP;

– HE-Fragmentation separable warhead 9M528 RP;

– Fuel-air explosive warhead 9M529 RP;

– Shaped-charge fragmentation submunitions warhead 9M531 RP;

– Sensor-fuzed submunitions warhead 9M533 RP.

2. 9A52-2 LV (on MAZ chassis), 9A52-2T LV (on Tatra chassis) 9A52-4 LV (lightweight six-round launcher mounted on elongated KAMAZ chassis) equipped with ALFCS.

3. 9T234-2, 9T234-2T, 9T234-4 Transporter-Loaders.

4. 9F819 Arsenal Equipment.

5. 9F827 Training Aids.

6. 9F840 Training Set.

7. MP32M1Unified Command and Staff Vehicle.

8. 1B44 Radio Direction-Finding and Meteorological Complex.

The enterprise carries out foreign trade activities in respect of the military purpose products (MPPs) in terms of delivery of the spare parts, aggregates, assemblies, devices, component parts, special, training, and auxiliary equipment, technical documentation for the earlier delivered MPPs, activities involving inspection, extension of the operational life, technical servicing, repair (including upgrade implying research, development, and design works), and other activities ensuring comprehensive maintenance service of the earlier delivered MPPs, as well as trade training of the foreign specialists in carrying out of the above works.

The specialists of the enterprise have developed upgrade algorithm for the organic rocket projectiles for GRAD, GRAD-1 and PRIMA MRLSs ensuring increase in the maximum range of fire of up to 40 km, as well as the repair documentation for overhaul of the expired specified service life URAGAN MRLS 9M27F and 9M27K rocket projectiles with determining of their guaranteed shelf life of 10 years after repair.

TOS-1A Heavy Flame Throwing System

JOINT-STOCK COMPANI «SCIENTIFIC PRODUCTION CONCERN «TECMASH»
58, Building 4, Leningrad Road,
Moscow, 125212, Russia
Phone: +7 (495) 459-99-05
Fax: +7 (495) 459-97-91
E-mail: info@tecmash.ru

JOINT-STOCK COMPANY «SPLAV SCIENTIFIC PRODUCTION ASSOCIATION» named after A. Ganichev»
33, Shcheglovskaya zaseka,
Tula, 300004, Russia
Tel: +7 (4872) 46-48-00
46-46-47
Fax: +7 (4872) 55-25-78
E-mail: mail@splavtula.ru

SPLAV also promotes new generation of the 80mm unguided aircraft rocket armament

INDONESIA'S DEDICATED HOMELAND SECURITY EXPO

Homeland Security (HLS) Indonesia 2020, an exciting conference and exhibition covering the full spectrum of homeland security and law enforcement, will be held in Jakarta from 4 – 6 March 2020.

With a population of over 270 million and 17,000 islands to protect, homeland security has gained prominence in Indonesia over the last decade with expenditure expected to increase from US$7.7 billion in 2019 to US$9.4 billion in 2024 at a CAGR of 3.39%. Increasing expenditure will support the Indonesian Government's commitment to address the increasing threat of terrorism, and to manage piracy and illegal fishing, illegal immigration, etc.

HLS Indonesia 2020 is projected to attract at least 60 leading exhibitors plus 3000 trade visitors, offering an unparalleled trade and networking platform for industry to meet officials from the nation's key security, police, and paramilitary agencies and address their challenges and requirements.

Exhibition has official support from all involved government agencies including Ministry of Law and Human Rights, National Counter Terrorism Agency, Indonesian National Police, National Narcotics Board, National Cyber and Crypto Agency.

For the first time ever this focused exhibition brings together Indonesia's key decision makers and senior official's representing the various Indonesian government security agencies from law enforcement – the Indonesia National Police plus the Special Police Units such as Mobile Brigade Corps, Gegana and Detachment 88. Other Police Units include Sabhara, Traffic Police Corps, Maritime Police Force, Maritime Police Force, Tourism Police, Sea Port Police, Bareskrim, Security Intelligence Agency, Directorate of Narcotics and Drugs, Prison service, Immigration & Customs and many more providing a not to be missed opportunity for security equipment suppliers to showcase their products and services in this burgeoning marketplace.

Beside than the main conference, Homeland Security (HLS) Indonesia 2020 partner with CBRNe World to bring together a group of experts that can discuss the challenges that the region faces and propose solutions to deal with it.

There will be a dedicated CBRN Conference and exercise space that will allow delegates to gather and learn from some of the best in the region and also see practical demonstrations of capability from local agencies and suppliers.

HLS Indonesia 2018 welcomed 55 international exhibitors 14 countries including U.S.A., Canada, Japan, France, Italy etc.

ROSOBORONEXPORT PROMOTES NON-MILITARY AND SERVICE WEAPONS

Promotion of the state and infrastructure security tools and services in the world market is a driver of Rosoboronexport's current development. Given Jakarta's commitment to address the increasing threat of terrorism, Russia's exclusive defense exporter may decide to participate in Homeland Security Indonesia 2020.

Russian industry has excellent competencies in developing and manufacturing products to combat terrorism, extremism and organized crime, protect high-priority and critical infrastructure facilities, extended borders, as well counter-UAV systems, electronic warfare and secure communications equipment.

Most of the equipment operational with the Russian Special forces' units has been battle-tested. In addition, the adopted solutions to ensure security in crowded places and in settlements during the 2018 FIFA World Cup proved successful, which was noted in official reports of international organizations and by representatives of the security agencies of the countries that participated in the championship.

In 2017 after the amendment of the Russia law «On Weapons» Rosoboronexport was given the right to export non-military weapons in the interests of law-enforcement agencies of partner nations. This created the most comfortable conditions for concluding integrated contracts on the delivery of products, and gave an opportunity to the company's partners to purchase the whole spectrum of Russian weapons, which they need, from a single reliable exporter.

In addition, Rosoboronexport is actively developing the civilian and service weapons market segment. The partners' security agencies are considering our commercial offers on various versions of Saiga carbines, MP-18, MP-135, MP-156, MP-27 and MP-43 rifles, Viking pistols designed and manufactured by Rostec's Kalashnikov Concern, ORSIS T-5000M rifles, Vepr carbines, cartridges for them and a variety of attachments. Foreign customers' interest in civilian versions of the SVD sniper rifle under the Tiger brand is also noticeable.

On September 17, 2019, in the framework of the research and practice conference, devoted to the 100th anniversary of Mikhail Kalashnikov, JSC Rosoboronexport, part of the Rostec State Corporation, signed an agreement on cooperation and partnership with Non-profit Organization «M.T. Kalashnikov Union of Russian Gunmakers».

«The market of non-military and service weapons is the new area of our work. Nevertheless, by now Rosoboronexport has already fulfilled one contract on this subject matter and has prepared over 30 commercial offers to partners from 20 countries in the amount of around 2.5 billion roubles. I am confident that by means of our joint efforts with the Union of Russian Gunmakers we will be able to increase considerably the share of Russian products in this fairly concentrated market segment and to support our enterprises,» said Rosoboronexport's Director General Alexander Mikheev, who is also holding position of deputy chairman of the Union of Russia's Machine Builders.

INMEX VIETNAM

30 March - 1 April 2021

[illegible]

The 8th Edition of the

Leading & Definitive International Maritime Expo

In Vietnam

SHOW HIGHLIGHTS

B2B Meeting | Shipyard Visit | Seminars | Networking Session

SECURE YOUR PREMIER LOCATION NOW!

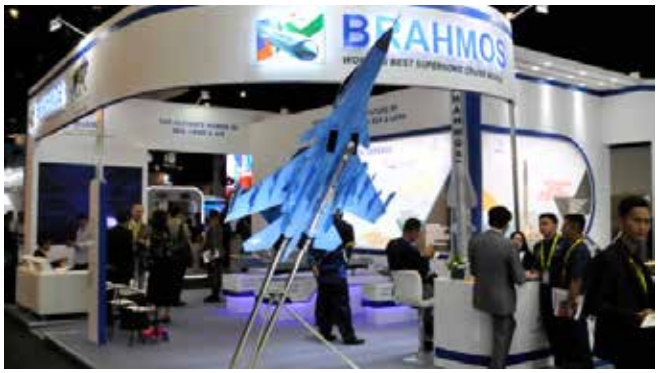
[illegible]

Organized by:

Informa Markets

IN THE HOPE FOR SUCCESSFUL EXPORT STORY

High-ranking foreign delegations are regular guests of BrahMos expositions (photo: BrahMos Aerospace)



BRAHMOS missiles were displayed at ADAS-2018 in Manila (photo: Igor Laskin)

The successful Indian-Russian Joint Venture has achieved excellent results delivering the versatile BRAHMOS Weapon Systems to the Indian Armed Forces. Now New Delhi and Moscow are willing to export a world class product in the international arms market to few selected friendly countries.

According to Indian Defence News, the Philippines is set to become the first country to buy the BrahMos cruise missile jointly developed by India and Russia.

The contract signing for the medium-range ramjet supersonic BrahMos cruise missiles, which are being eyed for coastal defence missions of the Philippine Army (PA), will be signed by the early part of 2020, Department of National Defence (DND) Secretary Delfin Lorenzana said. He made this announcement when asked about the possibility of the Philippines having the missile on its inventory. «Signing of the contract will be in 2020. Possibly on the first or second quarter,» Lorenzana said in Filipino.

When asked on how many BrahMos units the Philippines will be acquiring, the DND chief said «two batteries». A missile battery is equivalent to three mobile autonomous launchers with two or three missile tubes each. Aside from the PA, the DND chief said the weapons can also be used by the Philippine Air Force. Lorenzana said the procurement will be via «government-to-government mode».

The acquisition of a land-based missile system is under Horizon Two of the Revised Armed Forces of the Philippines Modernisation Program slated from 2018 to 2022 for the acquisition of equipment geared for external defense and has a budget of PHP300 billion.

The PA last October activated its first land-based missile battery system which is under the supervision of its Army Artillery Regiment. The unit is currently working on its training programs before acquiring the equipment.

In the same month, ranking Army officials paid a visit to the Shivalik-class guided missile frigate, INS Sahyadri (F-49), to learn more about its missile capabilities which include the «BrahMos» cruise missile which can be launched from ship, aircraft, submarine or land and has a top of Mach 3 and capable of carrying warheads weighing 200 to 300 kilograms.

In recent years, the Philippines have concluded several deals with India for personal protective items or bulletproof gear and armor plating for military vehicles. An Indian firm has also bid for a recent Philippines tender for bulletproof gear.

India has been in talks with several countries over the past few years to sell them land and sea-based versions of the supersonic cruise missile. In particular, Thailand ambassador Chutintorn Gongsakdi had told HT his country is eyeing «important purchases» of Indian military hardware, including coastal radars and the BrahMos. India is also exploring the possibility of selling the BrahMos to Indonesia, and a team from the Indo-Russian joint venture that makes the system visited a state-run shipyard in Surabaya in 2018 to assess the fitting of the missile on Indonesian warships. Talks have also been held with Vietnam for the sale of the BrahMos.

STRONG DEFENDERS RUSSIA'S COASTAL DEFENSE MISSILE SYSTEMS

Moscow pays priority attention to strengthening interests in the Arctic region. Russian forces are upgraded with advanced defense equipment including coastal defense missile systems (CDMS).

Last September Ministry of Defense of the Russian Federation confirmed information previously published by TASS about the first firing from the Bastion CDMS in Chukotka by the Onyx supersonic cruise missile. The Onyx flight range was about 350 km, of which 200 km it flew over land, which is a record for this type of missile.

In general, Russia continues to lead the world in the development and production of this type of naval weapons. The Bastion mobile coastal defense missile system, equipped with the Yakhont supersonic cruise missile, has become a hallmark of Russia's military-industrial complex.

The Yakhont has unique operational characteristics. The missile flies along a flexible pre-programmed composite trajectory with several waypoints, with its speed reaching 750 m/s in the high-altitude phase and 680 m/s in the low-altitude phase of flight (when the missile approaches the target). Owing to its supersonic flight speed, high ECM immunity and flexible target selection logic employed by its radar seeker, the missile can penetrate the most advanced enemy air defenses. It is capable of destroying surface and ground targets with equal effectiveness at ranges of up to 300 km.

A self-propelled launcher with two missiles housed in launch pod containers is the Bastion's basic combat asset. The launcher can move over difficult terrain with a speed of up to 70 km/h. Its equipment provides missile flight data generation, missile preparation and launch in 2 second intervals. The missiles are vertically ejected using a cold launch technique, thus ensuring maximum safety of the personnel. The combat crew consists of two people.

The Bastion battalion set typically comprises a command and control vehicle, which provides centralized control of all of its launcher vehicles, and loader vehicles for the quick reloading of the launchers with second-salvo missiles. Up to 18 launchers deployed in a large launch area can be controlled by one command and control vehicle.

The Bastion can be delivered both as a complete battalion set (4 self-propelled launchers, 4 loader vehicles, 1 command and control vehicle) and single launchers.

Reconnaissance and target designation assets, including the Monolit-B

coastal active/passive radar system, Predel-E over-the-horizon radar and Sintez SIGINT system, mounted on high-cross-country automobile chassis, are available optionally.

On the strength of its capabilities, Russia's Bastion is the most powerful coastal defense missile system available on the global arms market.

MODERN WARSHIP FOR THE RUSSIAN ARCTIC NAVAL FORCE

Photo of Kirill Volovik (www.korabel.ru)

The Ivan Papanin lead patrol ice-class ship of project 23550 designed by Almaz Central Marine Design Bureau was floated on October 25 at 2019 at the Admiralty Shipyard in St. Petersburg.

As stated by Navy Recognition, Russia continues reinforcement of her Arctic naval group.

The vessel is the lead in a series of two vessels ordered by the Ministry of Defense. The ice class patrol ship was developed as a replacement for the military icebreakers of the 21180 project, through which only one icebreaker, Ilya Muromets, was built and handed over to the fleet.

Information agency TASS reported that the vessel is capable of performing the tasks of a tugboat, patrol ship and an icebreaker. The ship is intended for the protection and monitoring of water resources in difficult ice conditions, escorting and towing detained vessels to the port, escorting and supporting support vessels, participating in rescue operations, transporting special cargoes. The vessel can operate independently and alongside other warships.

The Ivan Papanin-class polar icebreakers will be built with a strengthened and reinforced hull to enable it to move and navigate through1.5m-thick sea ice crusts. Each vessel will have a length of approximately 110m and a width of 20m. With a displacement of 8,500t, the vessels will be able to accommodate up to 60 crew members with an option to carry additional 50 members.

Each vessel in the Ivan Papanin-class will be powered by two electric motors rated at 4,080hp each. It will also be equipped with two bow thrusters and azipods to perform safe manoeuvres at sea.

It will have a speed of up to 16k and a range of up to 6,000 miles. It will be able to operate in Arctic zone for up to 60 days.

According to open sources, the warship will carry an AK-176MA artillery mount with a caliber of 76 millimeters, two boats of the Raptor project, and Ka-27 naval helicopter. In addition, the icebreaker accommodates unmanned aerial vehicles, Project 02800 landing assault boats, and Project 23321 Manoul air cushion craft. Deck outfit: towing gear with pulling force at least 80 ton-forces, and two electric/hydraulic cargo cranes with lifting capacity about 28 tons each.

A contract for the construction of two Project 23550 multipurpose icebreakers was awarded by the Russian Ministry of Defence to Admiralty Shipyards in April 2016. Construction began in September 2016 and the keel-laying ceremony was held in April 2017. The ship is expected to be manned with a crew in early 2020.

The second ship in the series, called Nikolai Zubov, is planned to be laid in late December this year.

Defensa y Seguridad
ЛАГУК-МЕД
ВАШ К
В МОРЕ СПЕЦИАЛИ
МЫ ВСЕГДА
20 ЛЕТ
С ВАМИ
WAR
TECHNOL
DEFENC
REVIEW
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕД
ЗАРУБЕЖНЫХ ПЕРИОДИЧЕСКИХ ИЗДА
В ОБЛАСТИ ОБОРОННЫХ, АЭРОКОСМ
E-mail: LAGUKMEDIA
LAGUK MEDI
WWW.LAGUK

AIR INTERNATIONAL
MiG-29
AVION REVU
ДИА-ЛЮКС
ОМПАС
ИЗИРОВАННЫХ СМИ
ТАВИТЕЛЬ ВЕДУЩИХ
НАРОДНЫХ ВЫСТАВОК
ИЧЕСКИХ И МОРСКИХ ТЕХНОЛОГИЙ
MAIL.RU
MEDIA.RU

РОСОБОРОНЭКСПОРТ С ОПТИМИЗМОМ ВСТРЕЧАЕТ ЮБИЛЕЙНЫЙ ГОД

4 ноября 2019 года исполнилось 19 лет со дня образования АО «Рособоронэкспорт». Компания была создана в 2000 году Указом Президента Российской Федерации. Новый, 2020-й год, станет для Спецэкспортера юбилейным.

В ходе аэрокосмической выставки Dubai Airshow 2019 генеральный директор Рособоронэкспорта Александр Михеев в интервью МИА «Россия сегодня» проанализировал итоги деятельности Компании.

За прошедшие 19 лет ежегодный объем экспорта продукции военного назначения (ПВН) по линии Рособоронэкспорта вырос более чем в четыре раза с 3,3 миллиарда долларов в 2001 году до 13,7 миллиарда долларов в 2018 году.

Всего за 19 лет Рособоронэкспортом поставлено на экспорт продукции военного назначения на общую сумму более 165 миллиардов долларов США, что обеспечивало финансовую устойчивость многих предприятий ОПК, позволяло им инвестировать средства в разработку новых образцов вооружения и военной техники и модернизацию производственных мощностей. В течение 19 лет было подписано внешнеторговых контрактов на общую сумму около 230 миллиардов долларов США.

Рособоронэкспорт, несмотря на санкции, которые Компания считает исключительно проявлением недобросовестной конкуренции, в последние годы сумел достичь уровня более 13 миллиардов долларов ежегодно, и не собирается опускать эту планку. При этом портфель заказов компании продолжает оставаться на уровне около 50 млрд. долларов.

Александр Михеев с оптимизмом смотрит в будущее российского оружейного экспорта (фото: АО «Рособоронэкспорт»)

Новейший истребитель Су-57 участвовал в летной программе авиакосмического салона в Жуковском в прошлом году (фото: организаторы МАКС 2019)

План поставок ПВН на 2019 год находится на уровне предыдущих трех лет. В течение этого года отгружено продукции в 43 страны мира, подписаны более 800 контрактных документов на будущие поставки.

Рособоронэкспорт начал продвигать за рубеж ряд знаковых образцов вооружения и военной техники – потенциальных бестселлеров мирового рынка. Среди них многоцелевой истребитель пятого поколения Су-57Э, модернизированные с учетом опыта боевого применения вертолеты Ми-28НЭ и Ми-171Ш. Для оснащения личного состава армейских, специальных и антитеррористических подразделений партнеров компания получила возможность поставлять всю линейку автоматов Калашникова новейшей «двухсотой» серии, в том числе и под патроны стандарта НАТО.

В этом году Рособоронэкспорт предложил иностранным заказчикам новейшую российскую реактивную систему залпового огня «Торнадо-С» с дальностью стрельбы до 120 километров, новые реактивные снаряды к РСЗО и выстрелы к танковым пушкам, мобильный комплекс ракетного оружия «Club-T», береговой ракетный комплекс тактического назначения «Рубеж-МЭ» и ряд других ожидаемых на рынке образцов.

Компания осваивает новые сегменты мирового рынка оружия. Только в последние годы в каталоге Рособоронэкспорта появилось гражданское и служебное оружие, средства обеспечения безопасности, в том числе совершенно новая тематика — средства противодействия беспилотным летательным аппаратам всех классов.

При поддержке Госкорпорации Ростех в 2019 году компания активно проводила маркетинговую и выставочную работу – приняла участие в 16 выставках, 5 еще предстоят до конца года. По итогам дебютной выставки DSE Vietnam 2019 в Ханое устроители признали объединенную российскую экспозицию, организованную Рособоронэкспортом, лучшей.

Кроме того, Рособоронэкспорт стал участником первого в истории крупнейшего саммита Россия – Африка, где провел плодотворные встречи с высокопоставленными делегациями государств африканского континента.

Спецэкспортер представил уникальную продукцию российских предприятий на специализированных международных форумах по обеспечению безопасности в Москве и Уфе.

«В 2019 году Рособоронэкспорт продолжил укреплять свой имидж надежного партнера, динамичной и гибкой компании, готовой эффективно вести бизнес даже в условиях сильнейшего давления со стороны конкурентов», – подчеркнул Александр Михеев. – «Несмотря на санкции, мы досрочно выполнили поставки всех компонентов ЗРС С-400 в Турцию, создали и открыли первое в мире совместное предприятие по производству автоматов Калашникова «двухсотой» серии в Индии».

Береговой ракетный комплекс тактического назначения «Рубеж-МЭ» на МВМС-2019 (фото: Юрий Ласкин)

Комплекс противодействия беспилотникам «Купол-ПРО» на авиакосмическом салоне Dubai Airshow 2019 (фото: АО «Рособоронэкспорт»)

MAKE IN INDIA — ПРОГРАММА НОВОЙ ИНДУСТРИАЛИЗАЦИИ

25 сентября 2014 года премьер-министр Индии Нарендра Моди обнародовал главный проект развития страны под названием Make in India («Делай в Индии»). Программа нацелена на восстановление темпов экономического роста и реализацию масштабных инфраструктурных проектов путем привлечения внешних инвесторов, которым создадут максимально благоприятные условия.

По замыслу идеологов Инициативы, она должна привести к повышению доли производственного сектора с 16% до 25% ВВП к 2025 году. Программа затрагивает 25 секторов экономики: от автомобильной отрасли до информационных технологий и менеджмента бизнес-процессов. Основная задача Make in India – активизировать промышленность Индии, превратить страну в экономически самодостаточную, добиться мирового признания.

Являясь многолетним стратегическим партнером Индии, Россия выступает активным участником программы «Делай в Индии».

В настоящее время эталонным примером такого участия в сфере военного производства является совместное предприятие BrahMos Aerospace. По словам содиректора компании с российской стороны Александра Максичева, «локализация производства крылатых ракет BRAHMOS в Индии сейчас составляет порядка 75%». Он подчеркнул, что многие элементы ракеты уже изготавливаются в Индии, в частности «первые сто транспортно-пусковых «стаканов», в которых хранятся ракеты». «Это много, потому что технология достаточно сложная. Потребовалось порядка 10 лет, чтобы начать серийно производить эти «стаканы», сейчас вышли на устойчивое производство, бездефектное», – сказал Максичев.

Кроме того, DRDO, индийская Организация оборонных исследований и разработок спроектировала и производит в Индии и другие компоненты ракеты, включая планер ракеты, систему управления расходом топлива и датчики. DRDO идёт по пути импортозамещения (национализации) различных компонентов и подсистем BRAHMOS, включая систему наведения на цель. Новые компоненты были впервые испытаны в 2018 году.

В декабре прошлого года Вооружённые силы Индии провели два очередных успешных испытания высокоточной сверхзвуковой крылатой ракеты BRAHMOS. Как сообщили в Минобороны республики, оба изделия поразили учебные надводные цели.

Первый образец стартовал с наземной мобильной установки на полигоне Чандипур в штате Орисса, расположенном на побережье Бенгальского залива. Ракета преодо-

Логотип программы «Делай в Индии» — лев из шестеренок — символизирует интегральную роль производства в развитии Индии XXI века

Макет перспективной гиперзвуковой ракеты BRAHMOS-NG на истребителе Tejas индийского производства

Локализация производства крылатых ракет BRAHMOS в Индии достигла 75%

Индийская компания Larsen&Toubro изготавливает наклонные пусковые установки для ракет BRAHMOS

лела около 290 км и поразила корабль. Второй образец BRAHMOS был запущен с многоцелевого истребителя поколения 4+ Су-30МКИ и также поразил морской объект. «Два успешных запуска ракеты BRAHMOS наземного и воздушного базирования были выполнены 17 декабря», — подтвердили позднее ТАСС в пресс-службе совместного российско-индийского предприятия BrahMos Aerospace.

Это не первое испытание BRAHMOS в 2019 году. Предыдущие ракетные пуски, по информации СМИ, состоялись в мае, а позднее и в ноябре, когда пуск был осуществлен с эсминца Kochi, который находился в акватории Аравийского моря.

Ранее индийская сторона заявляла о планах оснастить модифицированными версиями BRAHMOS Су-30МКИ. Один самолёт должен нести пять ракет: четыре будут располагаться под плоскостями крыла, одна — под фюзеляжем.

Двухместный многоцелевой тяжёлый истребитель Су-30МКИ («И» — индийский) производится на мощностях корпорации Hindustan Aeronautics Ltd (HAL). В планах Минобороны Индии — оснастить в 2020 году Военно-воздушные силы страны 272 такими машинами.

Отмечено, что испытания авиационной версии ракеты говорит о высоком модернизационном потенциале BRAHMOS. В настоящее время Москва и Дели работают над повышением дальности, точности и скорости ракет. Ожидается, что в середине 2020-х годов модернизированный вариант российско-индийской ракеты сможет развивать гиперзвуковую скорость.

РОССИЯ И ИНДИЯ. НА ПУТИ К СОВМЕСТНОЙ РАЗРАБОТКЕ И ПРОИЗВОДСТВУ

В ноябре прошлого года в Москве прошло очередное заседание межправительственной комиссии по военному и военно-техническому сотрудничеству России и Индии.

Планы России и Индии в сфере военного и военно-технического сотрудничества реализуются успешно, однако требуют особого контроля и корректировки. Об этом на встрече с главой военного ведомства Индии Раджнатхом Сингхом заявил министр обороны РФ Сергей Шойгу, который возглавляет Комиссию с российской стороны.

Курирующий ОПК заместитель Председателя Правительства Юрий Борисов, в свою очередь, отметил хорошую динамику торгово-экономического сотрудничества между Россией и Индией. По итогам 2018 года объём товарооборота между двумя странами составил почти 11 млрд. долларов, увеличившись более чем на 17% по сравнению с показателями 2017 года.

Раджнатх Сингх ещё раз подтвердил, что Индия нацелена на дальнейшее развитие военно-технического сотрудничества с Россией, укрепление связей между ВПК обеих стран. Он подчеркнул, что Индия не намерена сходить с этого пути, несмотря на давление со стороны США.

Едва ли не основной темой заседания Комиссии стало согласование

Россия предлагает Индии компетенции, которыми Дели на данный момент не располагает (фото: АО «ЦКБ МТ «Рубин»)

Программы российско-индийского военно-технического сотрудничества до 2030 года. Детали обсуждения не известны, вместе с тем, с учетом приоритетности для Дели политики Make in India, понятно, что акцент будет сделан на совместные проекты с локализацией работ на предприятиях Индии.

В рамках объявленного тендера на поставку индийским ВМС шести дизель-электрических подводных лодок, Россия предложила Индии совместную разработку новой ДЭПЛ на базе подводной лодки проекта «Амур-1650», а не лицензионное строительство уже имеющихся проектов. Данный проект предлагается реализовать в рамках межправительственного соглашения. По словам главы Федеральной службы по военно-техническому сотрудничеству России Дмитрия Шугаева, Индия сможет построить подлодки по меньшей цене и быстрее. «Кроме того, Индия получит компетенции в строительстве подводного флота, которых у них ещё недостаточно», – добавил он.

Индийская газета The Economic Times охарактеризовала данное предложение как альтернативу тендеру, в результате которого Дели желает определить компанию, способную поставить индийским ВМС шесть новых дизель-электрических подводных лодок за 10 млрд. долларов. Москва готова передать индийской стороне права на всю интеллектуальную собственность, предназначенную для строительства прототипа и дизайн будущих субмарин. Если говорить коротко, пишет издание, при таком раскладе у Индии не будет никаких ограничений по количеству подводных лодок, строящихся по этому проекту.

Индийские ВМС в будущем могут получить на вооружение экспортный вариант российского морского тральщика проекта 12701 «Александрит-Э». Как сообщает Defenseworld.net, Россия предложила Индии передачу технологий строительства противоминных кораблей данного проекта. Подробности возможного соглашения не известны, однако сообщается, что в случае подписания, Индия сможет построить на своих верфях экспортную версию тральщика проекта 12701 «Александрит-Э». Данные противоминные корабли морской зоны должны будут заменить в индийских ВМС 12 кораблей типа Pondicherry. Издание не исключает, что Нью-Дели пойдет на соглашение с Москвой, так как остро нуждается в морских тральщиках. Корпус российского тральщика выполнен из монолитного стеклопластика методом вакуумной инфузии. Легкий стекловолоконный корпус этих кораблей, являющийся самым большим в мире, предлагает лучшую защиту против коррозии, большой эксплуатационный ресурс и срок службы.

Знаковым для выходящего на новый уровень российско-индийского промышленного сотрудничества должен стать давно ожидаемый контракт на поставку и совместное производство для Индии вертолетов Ка-226. Межправительственное соглашение между Россией и Индией о сотрудничестве в области вертолётостроения было подписано в 2015 году. Согласно документу, холдинг «Вертолёты России» организует поставки в Индию и локализацию производства в этой стране российского вертолёта Ка-226Т и его модификаций в количестве 200 единиц, при этом из них не менее 140 машин будут произведены на мощностях совместного предприятия в Индии. Соглашение также предусматривает обслуживание, эксплуатацию, ремонт вертолётов и обеспечение их технического сопровождения. Производство Ка-226Т для индийского заказчика на первом этапе будет осуществляться в Улан-Удэ, а затем поэтапно перенесено на площадку совместного российско-индийского предприятия Indo-Russian Helicopters Limited в Индии. По данным СМИ, обсуждение контракта по Ка-226 затянулось из-за вопроса об уровне локализации производства вертолетов в Индии, который в конечном итоге будет равняться почти 80%.

Россия способна качественно и оперативно закрыть потребность ВМС Индии в кораблях ПМО (фото: АО «СНСЗ»)

РОССИЯ – ЧИЛИ: FIDAE 2020 И ПЕРСПЕКТИВЫ СОТРУДНИЧЕСТВА

В период с 31 марта по 5 апреля в столице Чили городе Сантьяго пройдет 21-я международная авиационно-космическая выставка Латинской Америки FIDAE. Организатором выставки выступают Военно-воздушные силы Чили.

Место проведения выставки военной и авиационно-космической техники – международный аэропорт г. Сантьяго – Arturo Merino Benitez International Airport, где оборудована специальная выставочная экспозиция. Площадь выставки составляет 15000 кв.м.

В Салоне 2018 года приняли участие 533 компании из 41 страны; выставку посетили 525 официальных делегаций и 123,189 гостей из 59 стран, было проведено 11 конференций с участием 2557 делегатов.

Россия справедливо рассматривает FIDAE как окно на авиационный рынок всей Латинской Америки и, в целом, как идеальный вариант для демонстрации своих возможностей в сфере высоких технологий. Салон является обязательным пунктом выставочных планов ведущих отечественных производителей аэрокосмической и военной продукции.

В последнее время Чили вошла в число крупнейших внешнеэкономических партнеров России в Южной Америке. По итогам 10 месяцев 2018 года Чили поднялась на 5-е место по объемам товарооборота с Россией среди латиноамериканских государств после Бразилии, Мексики, Эквадора и Аргентины. В частности, после введения Россией особых экономических мер в ответ на санкции ряда стран Запада, замещение многих товаров на внутреннем продовольственном рынке происходило при активном участии Чили. В России были созданы комфортные условия для чилийской продукции – прочные позиции на рынке сейчас занимает чилийская рыба, морепродукты, свинина, виноград, яблоки и груши.

В авиасалоне МАКС 2019 приняла участие делегации FIDAE во главе с директором выставки полковником ВВС Чили Раулем Мера (фото: Игорь Ласкин)

При этом, по информации журнала «Международная жизнь», несмотря на положительную динамику в российско-чилийском товарообороте, сохраняется значительный и пока еще растущий дисбаланс в поставках, который не устраивает Россию. И, в этой связи, Москва надеется на эквивалентный подход со стороны Чили к реализации российских проектов. В первую очередь, речь идет

Поставки Бе-200 в Чили должны открыть дорогу российскому высокотехнологичному экспорту в эту страну (фото: ПАО «ОАК»)

о поставках авиационной и автомобильной техники, энергетического оборудования и фармацевтических препаратов. Существует серьезный потенциал в сфере мирного использования атомной энергии и космического пространства, а также высоких технологий.

«Первой ласточкой» несырьевого высокотехнологичногот российского экспорта в Чили должна стать поставка многоцелевого самолета-амфибии Бе-200ЧС. Начальное соглашение между входящим в состав ОАК Таганрогским авиационным научно-техническим комплексом (ТАНТК) имени Г.М. Бериева и чилийской компанией Asesorias CBP Ltda. было заключено в сентябре 2018 года в ходе Гидроавиасалона в Геленджике. Контракт на поставку пяти самолётов в присутствии президента ОАК Юрия Слюсаря подписали руководитель ТАНТК Юрий Грудинин и учредитель Asesorias Клаудио Корвалан. На авиасалоне в Париже в июне 2019 года контракт был расширен до семи машин.

Комментируя это событие, Юрий Грудинин сообщил, что начало поставок запланировано на 2020–2021 гг. Он подчеркнул, что российская сторона представила на рынке комплексное предложение, которое включает вместе с самолетом проект гидроаэропорта и систему послепродажного обслуживания.

Многоцелевой самолет-амфибия Бе-200ЧС предназначен для пожаротушения, оказания экстренной помощи в районах чрезвычайных бедствий, поиска и спасания на воде, санитарных и грузовых перевозок, а также мониторинга окружающей среды. Он также сертифицирован для перевозки 43 пассажиров на маршрутах средней протяженности при базировании как на аэродромах, так и на воде.

Бе-200 может эксплуатироваться с аэродромов класса Б с длиной полосы 1800 м и с водных акваторий длиной не менее 2300 м при глубине водоема не менее 2,5 м. Самолет способен взлетать и садиться на воду при высоте волны до 1,3 м, при этом специальные меры защиты от коррозии позволяют эксплуатировать самолет в открытом море.

Самолет способен брать на борт до 12 тонн воды. Заправка осуществляется как на аэродроме, так и на открытом водоеме в режиме глиссирования за 14 секунд. Сброс воды может выполняться как одновременно из всех баков, «залпом», так и последовательным открытием створок водяных баков. Для повышения эффективности пожаротушения на борту самолета установлены баки для химических жидкостей общим объемом 1,2 метров кубических.

Благодаря высокой скорости полета Бе-200ЧС превосходит конкурентов по возможному количеству сбросов воды за один час. При расстоянии «аэродром – пожар» – 100 км и «аэродром – водоем» – 10 км самолет способен сбросить на очаг пожара до 270 т воды за одну заправку топливом.

Москва готова предложить Сантьяго и другую авиационную технику. В частности, Россия вправе рассчитывать на успешное завершение переговоров по поставкам вертолетов семейства Ми-171, идеально подходящих ко всем климатическим условиям Чили, в том числе в Антарктике. Уникальные качества Ми-8/Ми-171 подтверждены многолетней эксплуатацией на российских полярных станциях, а также недавними операциями ВВС Аргентины, которые успешно используют российские вертолеты на антарктической станции Марамбио.

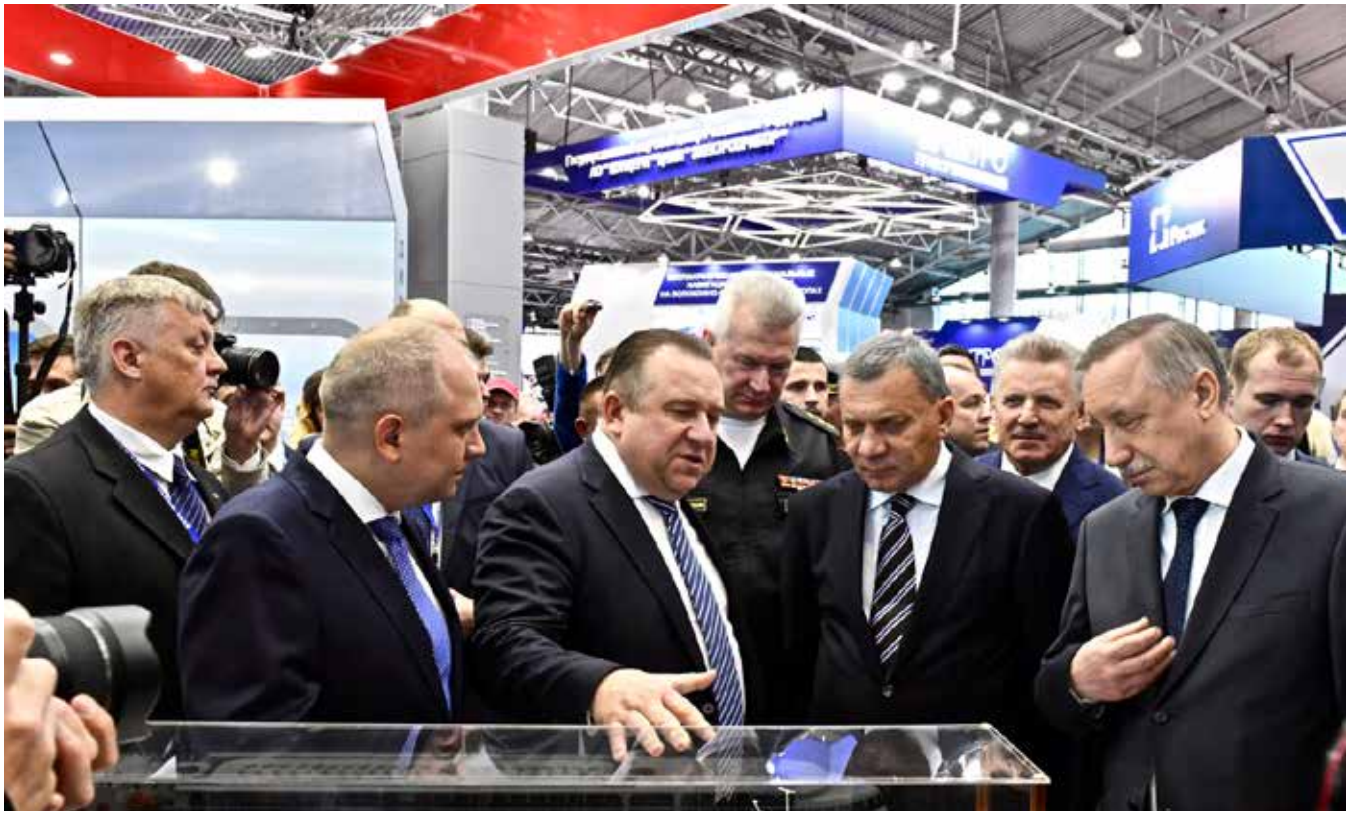
ДИВЕРСИФИКАЦИЯ СТАНОВИТСЯ ПРИОРИТЕТОМ

Специфика оборонно-промышленных отраслей экономики заключается в их полной зависимости от спроса со стороны государства. В условиях сокращения государственного оборонного заказа и завершения цикла перевооружения Армии предприятиям необходимо выработать механизм адаптации.

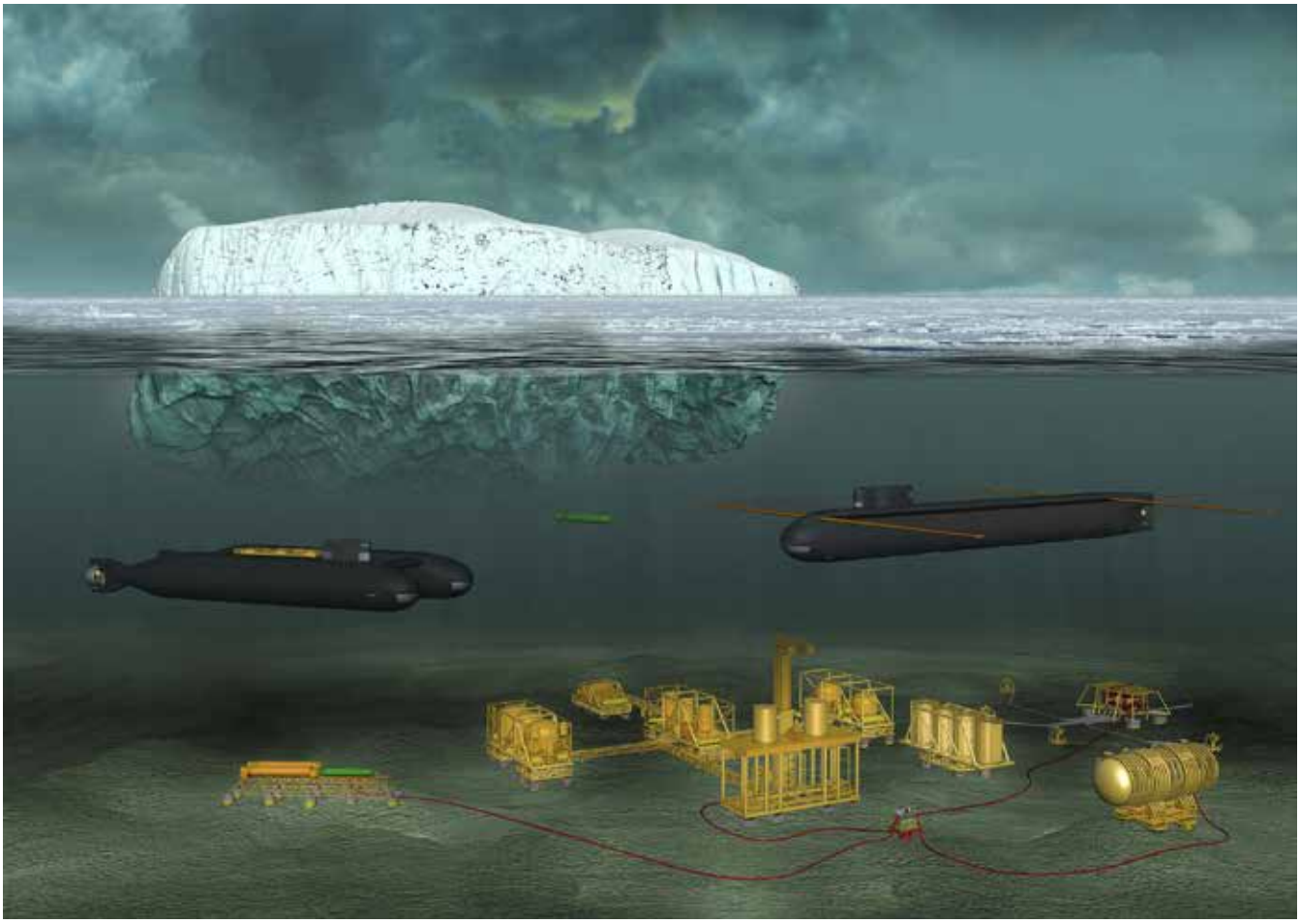
Стандартный набор инструментов включает сокращение издержек, увеличение экспортных поставок и диверсификацию на гражданскую продукцию.

Аналитики Промсвязьбанка (ПСБ) прогнозируют на ближайшие годы стабилизацию вклада оборонных расходов на уровне 2,6% ВВП, а также оборотов экспорта на уровне $15,5 млрд. в год. При этом они убеждены, что рост в оборонно-промышленном комплексе (ОПК) может быть обеспечен за счет гражданской продукции, который будет ускорен при реструктуризации около 35% совокупного долга ОПК примерно в 700 млрд. рублей.

Если в директорском корпусе и оставались оптимисты, верившие в незыблемость высоких цифр оборонного заказа на годы вперед, то их число резко сократилось после выступления Президента России Владимира Путина на совещании по вопросу реализации программы финансового оздоровления организаций ОПК. «Пик поставок вооружения в рамках гособоронзаказа в целом пройден, по некоторым направлениям находится в стадии этого прохождения, близок к завершению уже, и теперь перед организациями ОПК, помимо профильной работы, создания заделов для техники новых поколений, стоят масштабные задачи по увеличению вы-



Руководство страны готово помочь промышленности на начальном этапе диверсификации (фото: Юрий Ласкин)



Перед промышленностью поставлена очень амбициозная цель наладить выпуск полностью отечественных подводных добычных комплексов (ПДК) (фото: ЦКБ МТ «Рубин»)

пуска гражданской, причем высокотехнологичной, продукции», – заявил глава государства. Он подчеркнул, что такая продукция должна быть «востребованной, конкурентоспособной как внутри страны, так и на мировых рынках».

На сегодняшний день лишь порядка 20 процентов продукции отечественного ОПК имеет гражданское или двойное назначение. В соответствии с поручениями Президента РФ доля гражданской продукции от общего объема производства предприятий ОПК и крупнейших государственных корпораций (Росатом и Роскосмос) к 2025 году должна составить не менее 30%, а 2030 – не менее 50%.

По мнению Путина, «широкое поле для реализации такой продукции открывается в рамках выполнения национальных проектов». Кстати, по оценке ведущего аналитика по суверенному рейтингу России международного рейтингового агентства Moody's Эвана Волманна (Evan Wohlmann), реализация тринадцати национальных проектов приведет к ускорению темпов роста ВВП России с текущих 1,5% до уровня в 3%.

Потенциальный спрос на гражданскую продукцию оценивается экспертами примерно в 6,2 трлн. рублей. Президент поставил задачу создать условия, «чтобы большая часть этого спроса была удовлетворена именно отечественными производителями». В этой связи, Минпромторг выступил с инициативой о введении временной экономической поддержки через государственный заказ производителей отечественных товаров, а также предприятий ОПК, выпускающих продукцию гражданского назначения. Такая инициатива предполагает передачу российским производителям и поставщикам 30% и более общих годовых закупок в 2020 году, а также увеличение этой квоты до 50% в 2021 году.

Вице-премьер Юрий Борисов анонсировал появление госпрограммы по диверсификации ОПК в 2023 году. Борисов рассказал, что госкомпании планируют обязать закупать гражданскую продукцию, которая будет производиться на предприятиях ОПК. «Мы не можем командовать частниками, а вот крупным корпорациям с государственным участием, включая госмонополии, вполне можно поставить задачи и достичь результата», — сказал он. Основная идея, таким образом, заключается в том, чтобы сформировать стартовые заказы, которые помогут предприятиям более уверенно пройти начальный этап диверсификации.

В рамках повышения эффективности управления диверсификацией ОПК Правительством РФ в 2016 г. была учреждена Автономная некоммерческая организация «Агентство по технологическому развитию». Главными функциями Агентства является оказание помощи российским компаниям в области внедрения готовых технологических решений международного уровня для достижения конкурентоспособности продукции РФ и поиска новых партнеров.

Госкорпорацией Ростех и Внешэкономбанком создана коммерческая организация – НПО «Конверсия», которая займётся продвижением высокотехнологичной продукции гражданского и двойного назначения на внутренний и международный рынки.

ЗАВОД ПЕЛЛА УВЕРЕННО ДВИЖЕТСЯ КУРСОМ МОДЕРНИЗАЦИИ

Серию статей об успешных примерах диверсификации хотелось бы начать с компании, которая развивается и модернизируется, не являясь при этом участником ни одной из влиятельных Корпораций.

Судостроительную специализацию завод «Пелла», расположенный в городе Отрадное Ленинградской области, приобрел в 60-е годы прошлого века. В 1950 году перед заводом была поставлена задача организовать судостроительное производство. Вскоре основной продукцией завода стали буксиры, быстроходные катера, лоцманские боты и другие маломерные суда. Позднее Завод осваивает новое направление – стеклопластиковое судостроение.

В 1957 году предприятие переименовывают в Ленинградский судомеханический завод. В 1992 году предприятие приватизируется и становится акционерным обществом открытого типа «Ленинградский судостроительный завод «Пелла». Структура акционерного общества построена по принципу холдинга и включает в себя головную фирму, а также ряд дочерних предприятий.

Основными лозунгами собственника Завода становятся движение, развитие и обновление. В этой связи принимается решение о необходимости расширения профиля выпускаемой продукции, который сохранялся более 50-ти лет и был обусловлен, во многом, географическим фактором и невозможностью вывода в Финский залив крупных судов. Поэтому в 2012 году в поселке Саперный начинается строительство новой заводской площадки.

В 2015 году была запущена первая очередь нового стапельного производства, ознаменовавшая начало процесса обновления производственных мощностей. В результате первого этапа модернизации в 2016 году был создан производственный комплекс (по сути дела, компакт верфь), включающий в себя стапельный цех, цех заготовительного производства, цеха достройки, достроечную набережную и административное здание. Сроки строительства одного судна сократились до 24 месяцев, что позволяет заводу «Пелла» выпускать 4-5 судов длиной до 70 метров ежегодно.

В настоящее время Ленинградский судостроительный завод «Пелла» реализует контракты на строительство восьми рыбопромысловых судов, в том числе двух средних рыболовных морозильных траулеров проекта 1701

«Пелла» приступает к новому этапу модернизации (фото: ОАО «Пелла»)

«Пелла» расширяет линейку предлагаемых рынку рыбопромысловых судов (фото: ОАО «Пелла»)

для группы компаний «ФЭСТ»; четырех траулеров проекта 03095 по заказу группы компаний «Мурмансельдь 2», а также двух судов для добычи краба проекта 03070 для ООО «Антей».

«Пелла» является поставщиком для Министерства обороны России патрульных катеров проекта 03160 «Раптор» и рейдовых буксиров специального назначения проекта 16609. На заводе также сформировали корпус океанографического исследовательского судна проекта 16450 «Академик Агеев».

Сейчас начинается реализация следующего этапа развития компакт верфи. 25 ноября прошлого года власти Санкт-Петербурга одобрили выделение ООО «Пелла-Стапель» земельного участка под строительство нового судостроительного комплекса. Компания зарегистрирована в мае 2019 года в Колпино и получила статус стратегического инвестора Санкт-Петербурга. На участке площадью 89 тысяч квадратных метров в поселке Саперный появится комплекс по производству высокотехнологичной морской техники. На новых стапелях предполагается формировать корпуса современных рыбопромысловых судов (суда ярусного лова, траулеры, рефрижераторы и пр.), судов технического флота (в том числе для обеспечения инфраструктуры Северного морского пути), а также высокотехнологичных научно-исследовательских судов. На производстве появится возможность строительства судов длиной до 90 метров, количество выпускаемых судов увеличится. Инвестиции составят 2 млрд. 480 млн. рублей. Будет создано более 200 высокотехнологичных рабочих мест. Комплекс планируют ввести в эксплуатацию в 2022 году.

Холдинг «Пелла» реализует и другие амбициозные планы «производственной экспансии» как с точки зрения новых рынков, так и регионов.

Реализуя свои давние планы по наращиванию производства на территории Европы, «Пелла» приобрела в 2014 году старейшую северогерманскую верфь Sietas Werft, расположенную в Гамбурге. На этой площадке ОАО «Пелла» планирует строить линейный дизель-электрический ледокол проекта 21900М2 для ФГУП «Росморпорт».

В сентябре 2018 года ОАО «Ленинградский судостроительный завод «Пелла» подписало соглашение с руководством Приморского края о создании во Владивостоке современной компакт верфи. Объем инвестиций в постройку верфи составит порядка 5 млрд. рублей. На верфи одновременно будут строиться 8-10 морских судов длиной от 50 м до 100 м, в том числе арктического класса.

Дочерняя компания Холдинга «Пелла-Фиорд» в ходе выставки «Нева-2019» представила два новых концепт проекта рыбопромысловых судов из композитов и заявила намерение активно развивать новое для российского рынка направление. Идея, таким образом, заключается в том, чтобы сформировать стартовые заказы, которые помогут предприятиям более уверенно пройти начальный этап диверсификации.

Швартовые испытания головного судна для добычи краба проекта 03070 «Русь» (фото: www.korabel.ru)

УНИКАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ ДЛЯ ЗАЩИТЫ ИНТЕРЕСОВ В АРКТИКЕ

25 октября 2019 года на Адмиралтейских верфях в Санкт-Петербурге спустили на воду универсальный патрульный корабль ледового класса «Иван Папанин» проекта 23550, разработанный в конструкторском бюро «Алмаз».

Корабль относится к перспективным разработкам в интересах ВМФ, который совместит в себе боевые, поисково-спасательные и научно-исследовательские функции. Среди их задач – охрана и мониторинг арктических вод, конвоирование и буксировка судов-нарушителей, сопровождение и поддержка судов обеспечения, а также участие в спасательных операциях, перевозка специальных грузов. Ледоколы типа «Иван Папанин» также смогут тушить пожары. По словам председателя совета директоров АО «ОСК» Георгия Полтавченко, корабли проекта 23550 будут обслуживать безопасность Северного морского пути.

Корабль длиной 114 метров и автономностью в 60 суток способен преодолевать лед толщиной до 1,7 метра и ходом – до 1 метра (регистровый класс Arc7). Вооружение включает автоматическую артиллерийскую установку АК-176МА. Кроме того, на борту базируются вертолет и беспилотные летательные аппараты, а также десантно-штурмовые лодки проекта 02800 и СВП проекта 23321 «Манул». СВП разработан КБ «Нептун» и имеет особенные характеристики, позволяющие его эксплуатацию при температуре в минус 20 градусов.

Фото Кирилла Воловика (www.korabel.ru)

Главный конструктор проекта 23550 ЦМКБ «Алмаз» Борис Лейкис в интервью корреспонденту сайта www.korabel.ru отметил уникальность проекта, который пока не проектирует и не строит ни одна страна в мире. По словам конструктора, «Иван Папанин» является настоящим боевым кораблем, «который спроектирован в полном соответствии с требованиями, предъявляемыми подобным кораблям ВМФ России, вместе с тем, он имеет все необходимые конструкторские особенности и устройства, которые делают его ледоколом».

Контракт на строительство корабля проекта 23550 был подписан 25 апреля 2016 года. «Ивана Папанина» заложили на Адмиралтейских верфях в апреле 2017 года. Экипаж головного ледокола проекта 23550 планируют сформировать к началу 2020 года.

27 ноября прошлого года на Адмиралтейских верфях заложили второй патрульный корабль ледового класса проекта 23550 «Николай Зубов». Кроме того, как сообщил генеральный директор Адмиралтейских верфей Александр Бузаков, на Выборгском судостроительном заводе для пограничного управления ФСБ построят два многоцелевых патрульных ледокола проекта 23550.

Патрульные корабли ледового класса проекта 23550 разработаны ЦМКБ «Алмаз» в качестве замены ледоколам проекта 21180, по которому был построен и передан флоту всего один ледокол — «Илья Муромец». На стапеле судостроительной фирмы «Алмаз» строится его модернизированная, «облегченная» версия, получившая проектный номер 21180М и имя «Евпатий Коловрат».

ОРИГИНАЛЬНАЯ ДИЗЕЛЬ-ЭЛЕКТРИЧЕСКАЯ УСТАНОВКА ОТ РОССИЙСКОГО ПРОИЗВОДИТЕЛЯ

Проект 23550 является уникальным для России и практически не имеет аналогов в мире. Это первое военное судно, которое целенаправленно построено для решения различных сложных задач в арктических условиях.

На данном проекте реализована концепция Единой электроэнергетической системы (ЕЭЭС) с системой электродвижения (СЭД), гребная установка с электрическим приводом и гребными винтами фиксированного шага обеспечивает собственных ход судна во всех режимах эксплуатации.

Для кораблей, построенных по данному проекту, специалистами концерна «РУСЭЛПРОМ» разработаны, изготовлены и поставлены судовые комплекты главных и вспомогательных дизель-генераторов, системы управления возбуждением, гребные электродвигатели и преобразователи, в качестве электропривода гребного винта и для регулирования оборотов.

По словам контр-адмирала ВМФ РФ Игоря Зварича, на «Иване Папанине» установлена уникальная дизель-электрическая установка, похожих по мощности и компоновки на кораблях подобного класса еще не было. Генеральный директор АО «Адмиралтейские верфи» Александр Бузаков, в свою очередь, отметил: «Здесь применена система электродвижения, винты фиксированного шага, исключительно для того, чтобы система работала в условиях Арктики надежно и долго».

Производственный потенциал предприятий Концерна по выпуску продукции для электроэнергетических систем кораблей и судов, позволяет

Закладка гребных электродвигателей в ледокол «Урал»

осуществлять комплексные поставки судового оборудования, входящего в ЕЭЭС с СЭД, в полном объеме или по отдельным частям.

Для концерна РУСЭЛПРОМ, это первый военный корабль ледового класса, для которого было разработано, изготовлено и поставлено такое оборудование. Во время разработки и изготовления оборудования учитывались аспекты его будущей работы в процессе эксплуатации, при режимах с двукратной перегрузкой по току и по моменту, с учетом цикличности их повторения, для обеспечения тактико-технических характеристик корабля.

Производственная база, локализованная в Санкт-Петербурге, современные программные продукты для конструкторских разработок и проектирования, применение высококачественных материалов и комплектующих, опыт и квалификация специалистов. Все это вместе взятое, является слагаемыми общего успеха.

На Балтийском заводе продолжается достройка на воде второго серийного атомного ледокола «Урал» проекта 22220. «Урал» оснащён современной системой электродвижения. Все электрические машины этой системы изготовил Ленинградский электромашиностроительный завод, входящий в структуру концерна РУСЭЛПРОМ.

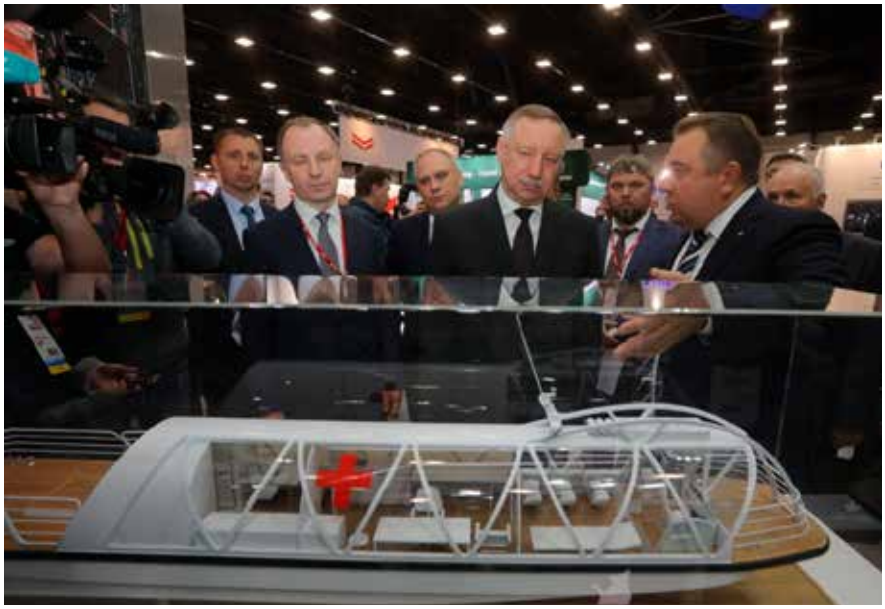
Комплект поставки включает два генератора ТПС по 36 МВт, три гребных асинхронных электродвигателя (ГЭД) мощностью по 20 МВт каждый, а также системы управления возбуждением. Высокая перегрузочная способность этого оборудования позволит обеспечить бесперебойное функционирование ледокола при прохождении льдов толщиной до 3-х метров.

НЕВА-2019: ОЖИДАЕМЫЙ УСПЕХ В НОВОМ ФОРМАТЕ

Согласно стратегии развития судостроительной промышленности до 2035 года объем заказов судов и морской техники в РФ по базовому сценарию составит 2,3 трлн. рублей. При этом общая стоимость всех заказов в этом году превысила 275 млрд. рублей.

«Общий объем выпуска продукции гражданского судостроения должен увеличиться почти в семь раз», – подчеркнул Премьер-министр Дмитрий Медведев. Председатель правительства отметил, что в РФ «действует большая государственная программа по строительству атомных ледоколов, газовозов, рыболовецких судов, финансирование идет по линии институтов развития и за счет других источников». Дмитрий Медведев особо подчеркнул, что основная цель стратегии – увеличить долю российских кораблей на мировом рынке судостроения, особенно в гражданском секторе.

Объемы экспортных поставок должны к этому времени вырасти почти в 10 раз – до 25 млрд. рублей. «Сейчас наш основной экспортный потенциал сосредоточен в военном кораблестроении, мы практически одна из немногих стран, которая предлагает почти всю линейку образцов вооружений, а что касается гражданской продукции, то ситуация хуже», – констатировал Медведев. Он уверен: «Нам нужно наращивать поставки судов и морской техники на мировой рынок и, конечно, свои приоритеты закрывать». «В стратегии определяются составляющие этого процесса: это инновационное обновление отрасли, максимальная локализация производства в России», – подчеркнул председатель правительства.



Губернатор Санкт-Петербурга Александр Беглов осмотрел экспозицию АО «ОСК» в сопровождении президента компании Алексея Рахманова

Накануне «НЕВЫ» на территории нового судостроительного комплекса ОАО «Пелла» прошла церемония спуска на воду траулера проекта 03095 «КАСТОР» (фото: ОАО «Пелла»)

Реалистичность этих амбициозных планов можно было оценить, посетив 15-ю Международную выставку и конференцию по гражданскому судостроению, судоходству, деятельности портов, освоению океана и шельфа «НЕВА 2019», которая проходила в Санкт-Петербурге 17–20 сентября на территории КВЦ «Экспофорум».

Выставку открыл губернатор Санкт-Петербурга Александр Беглов. Приветствуя участников и гостей, он напомнил, что отечественное кораблестроение началось в Санкт-Петербурге в 1704 году, когда были заложены Адмиралтейские верфи.

В 2019 году на общей площади в 30000 кв. м было собрано рекордное за все годы проведения количество экспонентов, число которых достигло 654 компаний, 243 из которых – иностранные и 411 – российские. Были сформированы национальные павильоны Норвегии, Дании, Нидерландов, компактно представлены компании Турции и Кореи. Регионы России представляли компании Севастополя, Татарстана, Дальнего Востока и Приморья.

«Нева-2019» заняла три павильона – F, G, H, пассаж и межпавильонное пространство, в котором разместилась выставка маломерного судостроения – катера, яхты, быстроходные суда повышенной проходимости на воздушной подушке.

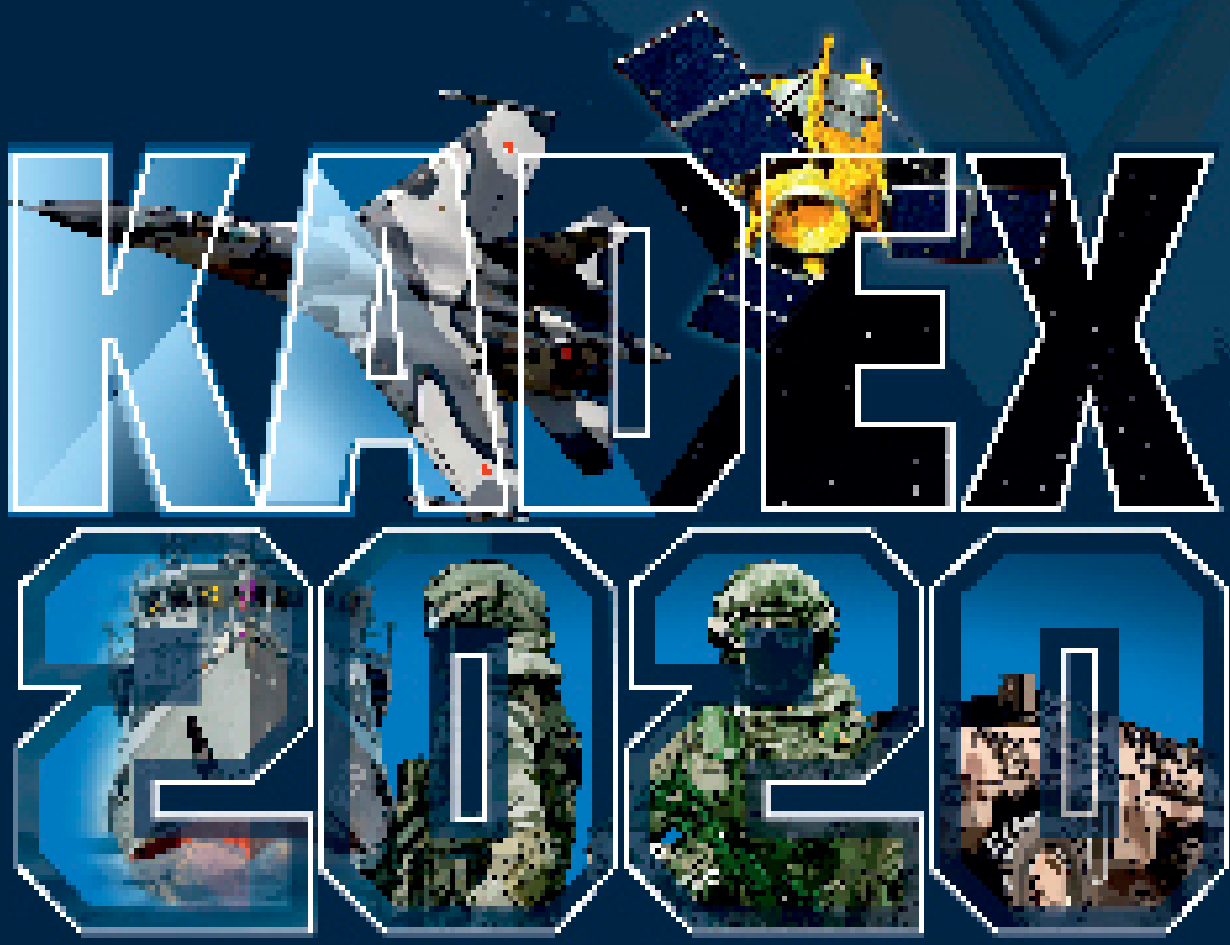
На стенде ОСК был выставлен образец гребного винта движительно-рулевой колонки разработки Института лазерных и сварочных технологий СПбГМТУ (фото: ИЛИСТ СПбГМТУ)

Согласно данным статистики, по сравнению с выставкой 2017 года, на 15,7% увеличились площади, занятые стендами экспонентов, на 7,3% выросли количество представленных компаний, а общая численность посетителей составила 24720, что на 4,7 (19%) тысячи больше предыдущего количества. В рамках деловой программы состоялось 39 мероприятий, в том числе 7 конференций, 4 семинара, 3 круглых стола, 3 технических сессии, 5 презентаций, 5 церемоний подписания соглашений. Мероприятия выставки освещали 120 журналистов, представляющие 64 СМИ, в том числе 6 телекомпаний, 12 информационных агентств, 11 печатных и 34 отраслевых издания, 30 из которых являлись официальными информационными партнерами.

На выставке состоялось несколько дебютных показов уникальных судов и оборудования, в том числе первого напечатанного на 3D-принтере винта; первого отечественного электрического катамарана Ecovolt, разработанного НПК «Морсвязьавтоматика», модели ледостойкой самодвижущейся платформы «Северный полюс»; макета головного траулера-процессора проекта 170701 «Капитан Соколов» и т.д..

«Морсвязьавтоматика» представила проект электрического катамарана, оснащенного модульными системами хранения энергии (фото: Юрий Ласкин)

VI Международная выставка вооружения и технологий



KADEX 2020

www.kadex.kz

[illegible]

+ 7 [illegible]

28–31 мая 2020

Казахстан, Нур-Султан

Организаторы

ADEX ГОТОВИТСЯ К ПОКОРЕНИЮ НОВЫХ ВЕРШИН

4-я Азербайджанская международная оборонная выставка ADEX-2020 пройдет с 8 по 10 сентября в Baku Expo Center. Выставка должна закрепить статус крупнейшего события региона в области оборонной промышленности и внутренней безопасности.

Международная военная выставка ADEX – это платформа, которая гарантирует участникам уникальную возможность встретиться с военным руководством Азербайджана, представить силовым структурам страны самые современные военные технологии, широкий спектр вооружений и боеприпасов, а также ряд инноваций в этой области.

В рамках выставки проводятся встречи в формате B2B, где по запросу участников на встречи приглашаются интересующие их организации и потенциальные партнеры. В первый день выставки проводится официальный гала прием для участников выставки, военного руководства страны и международных военных делегаций.

Выставку, для проведения двухсторонних встреч, посещает Министр обороны, замминистра, руководство военно-морских, военно-воздушных и сухопутных войск, а также руководство МЧС, Пограничной службы, МВД, Внутренних войск и иных силовых структур Азербайджанской республики.

Поддержка Президента Азербайджанской Республики Ильхама Алиева дает особый толчок развитию выставки ADEX.

Президент Ильхам Алиев ознакомился с новым пограничным сторожевым кораблем типа «Туфан», построенным в Азербайджанской Республике (фото: www.president.az)

Руководство Азербайджана уделяет пристальное внимание развитию национальной военной промышленности (фото: www.president.az)

На ADEX-2018 Россия представила масштабную и разнообразную экспозицию как внутри павильона, так и на открытой площадке (фото: АО «Рособоронэкспорт»)

Израильская Aeronautics Defense Systems Ltd. подписала с Азербайджаном контракт на ремонт беспилотников Orbiter 1K

Участниками ADEX 2018 стали 224 компании из 29 стран. Общая площадь выставки составила 12000 кв. м. Выставку ADEX 2018 посетили 34 военные делегации из 24 стран мира, в их числе более 150 официальных делегатов. Число индивидуальных посетителей составило 6534 человека.

Интерес ведущих мировых оружейных компаний к рынку Азербайджана вполне понятен.

По информации Стокгольмского международного института исследования проблем мира (SIPRI), Азербайджан является крупнейшим импортером вооружений на постсоветском пространстве, поднявшись с 29-места в 2017 году на 23 в глобальном рейтинге 2018 года и на 15% нарастив закупку оружия в 2014-2018 годы по сравнению с предыдущей пятилеткой (2009-2013 гг.). При этом Азербайджан уверенно занимает и первое место среди импортеров оружия на постсоветском пространстве.

Согласно SIPRI, в 2018 году Азербайджан приобрел 330 единиц военной продукции, что на 45 единиц превышает аналогичные показатели 2017 года (285). За отчетный период времени Баку импортировал 9 единиц авиации (в 2017 году – 3), 36 единиц бронетехники (66 в 2017 году), 33 единиц артиллерии (столько же в 2017 году), 128 ракет (58 в 2017 году), 125 единиц флота (столько же в 2017 году).

Что же касается того, кто экспортировал военную продукцию в Азербайджан, то, по данным SIPRI, в 2018 году Израиль поставил 246 единиц военной продукции, Россия – 47, Словакия – 12, Беларусь – 9, Турция – 6, Чехия – 5, Пакистан – 2, неизвестный – 4. По данным исследовательской организации, Азербайджан также занял 23-е место среди 40 крупнейших импортеров основных вооружений и их основных поставщиков оружия за период с 2014 по 2018 гг.

За отчетный период времени доля Азербайджана в мировом импорте оружия возросла на 0,1% с 1,2% в 2009-2013 гг. до 1,3% в 2014-2018 гг. Основным поставщиком оружия для Азербайджана в 2014-2018 годах стали Россия (51%), Израиль (43%) и Турция (2,8%). При этом Азербайджан стал вторым крупнейшим клиентом для Израиля, на его долю пришлось 17% вооружения, которое поставлял Тель-Авив за рубеж с 2014 по 2018 годы. В данных SIPRI отмечается, что в 2016 году Израиль поставил в Азербайджан наземную систему Барак-8.

www.adex.az
ADEX
AZERBAIJAN DEFENCE EXHIBITION
4-Я АЗЕРБАЙДЖАНСКАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ
ОБОРОННАЯ ВЫСТАВКА
8–10 СЕНТЯБРЯ 2020
БАКУ ЭКСПО ЦЕНТР–БАКУ, АЗЕРБАЙДЖАН
ОРГАНИЗАТОРЫ
ПОДДЕРЖКА

ОРГАНИЗАТОР

МИНИСТЕРСТВО ОБОРОНЫ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ARMY

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ВОЕННО-ТЕХНИЧЕСКИЙ ФОРУМ «АРМИЯ-2020»

2020

23–29 АВГУСТА
ПАТРИОТ ЭКСПО

WWW.RUSARMYEXPO.RU

ВЫСТАВОЧНЫЙ
ОПЕРАТОР

МКВ

МЕЖДУНАРОДНЫЕ КОНГРЕССЫ И ВЫСТАВКИ